



最新版 Mastercam X の投入で 需要を拡大 ジェービーエム



ジェービーエム 代表取締役社長 佐野 泰治 氏

充実したサポート体制で 5年連続販売世界一達成へ

今年3月に創業35年を迎えたジェービーエム。創業当初は「コンピュータ端末機のメンテナンスを主な業務にしていたが、93年に開始した米国 CNC 社製 CAD/CAM システム「Mastercam」(マスターカム)の販売で大きな転機を迎え、現在は日本国内の部品加工、試作モデル加工、金型加工分野を中心に同ソフトを供給し、販売実績では01年から4年連続世界一を輝く。数多くある CAD/CAM ベンダーの中で、万全のサポート体制

脱サラブームに乗り、28歳で創業

千野 創業に至った経緯についてお聞き下さい。

佐野 ウシオ電機を退職した64年に外資系のドッドウエル商会に入り、ソフト開発などでオフコンビジネスのほしりと云える仕事を6年間しておりました。そして70年ごろの「脱サラブーム」に乗っかって、28歳で会社を立ち上げました。当時はコンピュータがようやく世の中に認知され出した時代で、米国・IBM社の360という大型汎用コンピュータにデータを読み込ませる紙テープのデータインプットマシンの修理と、その機械を使ってデータを作成する仕事に従事してました。日本経済が発展し、成長を続けていた時代なので仕事はいくらでもありましたが、大手商社、リース会社、金融機関などからの仕事が無い込み、本場に順調な滑り出しで幸運でした。特に、大手商社からの支店丸ごとの伝票発行業務を受託したことは当社の基盤作りに大きく貢献しました。しかし、商社のシステムが変わり、受託業務などが縮小され、それをカバーするために始めたオフコンコンピュータの販売とソフトの開発も、大手企業の直接参入で厳しい競争となり、会社は二転して危機に直面しました。

世界で10万本目となる 記念版システムを受賞

千野 販売状況はいかがでしたか。

佐野 最初の1年は、わずか2本しか売れませんでした。2年目も30本と微々たるものでした。今でこそ5000本の納入実績がありますが、最初は地道な営業活動の繰り返しでした。そして3年目に試作モデル加工業界にアプローチを始めてから急速に販売が伸びました。4年後の97年には開発元である CNC 社と交渉を行い、幸運にも直接取引が可能になりました。これを契機に「ユーザーから持ち込まれるさまざまなまな問いを合わせて迅速に対応できる体制を整い、お客様から見た当社に対する評価も信頼も高まりました。その結果、5年後の98年には累計で1000本のソフト出荷を達成できました。

決して順風満帆とは言えませんが、利益確保とともにシニア確保にも自信が持てるようになり、そして翌年に世界中で90社ある CNC 社の公認販売代理店の中で常にトップクラスの販売成績を持つ「ドイツのインターキヤム社とカナダのインターキヤム社と技術提携の契約を結び、技術者のレベルアップに努めました。今春にはその販売実績が認められ、 CNC 社から世界で10万本目となるシステムの記念版が贈られました。当社に与えてくれた CNC 社には感謝いたしました。受け取った時は本当に感激し

企画立案から ソリューションまでを提案

千野 ご苦労が実ったわけですが、販売面で工夫した点は。

佐野 マスターカムが市場で支持を受けているのは、性能もさることながらコストパフォーマンスに優れているからだと。今回発表する「ユーバジョン」(マスターカム X)は従来商品とは線を画す素晴らしい出来栄になっており、今まで以上に競争力が付いたと自負しております。

人が企業経営の礎、人材教育を重視

千野 経営で重視している点についてお話し下さい。

佐野 これまでお話をしてきたように、当社の経緯をみると、苦難の時には必ずと言っていいほど、社員や意外な外部の人が大きな力となって会社を助けてくれました。具体的には、紙テープパンチングマシンと元自動プログラム開発などで、私と一緒にがんばってくれた社員のことや、今でも鮮明に覚えています。また、私にないものを持っている人を重要視することにより、次々と外部からも優秀なスタッフも確保することができました。そういった理由から経営では「社員を大切にすること」を貫いて追求してきました。

当社は「人の力」のリンクで成り立っています。 CNC 工作機械向けのシステム販売をしていますが、そこには必ず「人」がかかわります。人が考え、人がモノを作り出し、人がモノを売る。要は人が企業経営の礎(いしずこ)になっているのです。

4年前の01年に、社員に対して上場の目標を公表しました。会社の成功を社員全員が共有したいからです。すでに社員のために持ち株会を設け、上場後に恩恵が受けられるようにしました。また、飛び抜けた業績を上げる社員が出現した時のためにストックオプション制度を導入するなど、社内の環境改善も着々と進めてきました。今後もコンプライアンス、コーポレートガバナンスに配慮し、企業の発展とともに人材教育には力を入れていく考えです。「マ

新製品を投入で 新規需要の開拓を目指す

千野 最後に今後の事業展開をお聞かせください。

佐野 9月26日から新製品の「マスターカム X」を発売します。追加された機能や特徴はたくさんあるのですが、簡単に言いますと、「ウインドウズネット」すなわちアイコンをクリックするだけであらゆる命令が実行できるというものです。これまでは、ある命令にたどり着くまで、画面を何回ももくもくしていたのですが、それがなくなり、操作性や機能的に格段に良くなりました。現在のマスターカムは、部品加工製作や試作モデル製作を中心に数多くの納入実績があります。そこで新製品は既存ユーザーのシステム更新需要だけでなく、未利用企業の開拓にもつなげたいと考えています。昨年から始まったメンテナンスプログラム商品の販売開始も当社にとって追い風になっており、これまで納入してきた5000本について毎年、更新需要が見込め、今後も大きな伸びが期待できます。

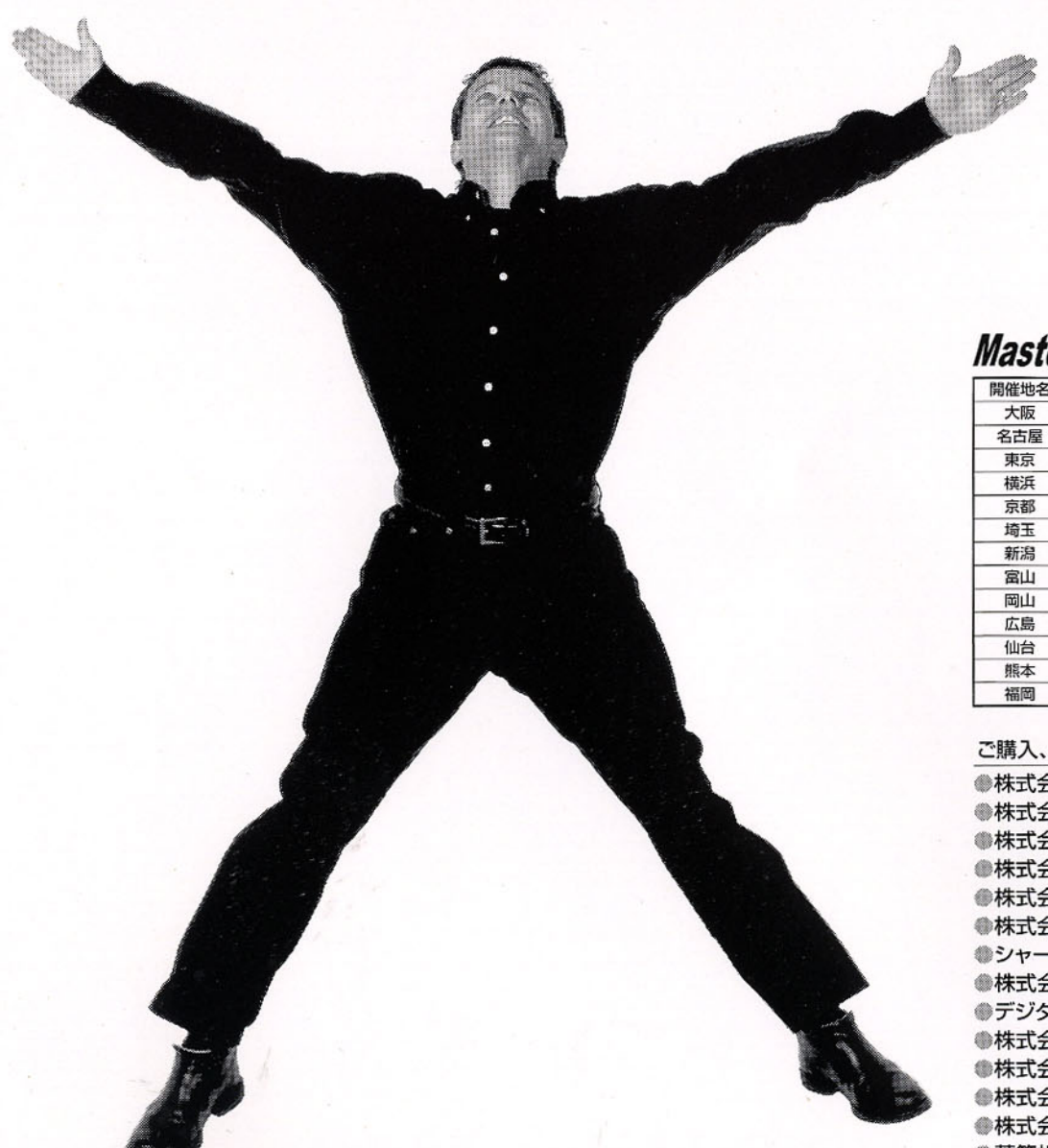
一方、販売戦略については2年前の名古屋に続き、8月にはさいたま市と仙台市に拠点を置きました。これで直営サービス拠点は以前からある大阪と横浜を加えて5カ所となりました。また海外の方ですが、当社は CNC 社から中国とタイにおける販売権も認められており、タイにおいては04年7月に、ユーザーである日本国内企業と合弁会社を設立し、営業活動を展開中です。中国においては日本の大手機械商社を経由して販売してきます。両国ともに海賊版の横行という悩みがありますが、日系企業を中心に着実に実績を伸ばしております。

千野 さらなる活躍を期待しております。どうもありがとうございます。



日刊工業新聞社 代表取締役社長 千野 俊猛

た時のためにストックオプション制度も導入するなど、社内の環境改善も着々と進めてきました。今後もコンプライアンス、コーポレートガバナンスに配慮し、企業の発展とともに人材教育には力を入れていく考えです。「マ



Mastercam X

9月26日 ついに日本上陸

Mastercam を各地で開催! ご来場をお待ちしております。

開催地名	開催会場名	日付
大阪	クリエイション・コア東大阪	8月31日(水)~9月2日(金)
名古屋	名古屋工業研究所	9月1日(木)
東京	ハイライフプラザいいたばし	9月2日(金)
横浜	横浜市技能文化会館	9月6日(火)
京都	パルスプラザ	9月6日(火)
埼玉	大宮ソニックシティ	9月7日(水)
新潟	新潟県東地域産業振興センター	9月8日(木)
富山	富山県産業高度化センター	9月8日(木)
岡山	岡山商工会議所	9月10日(土)
広島	広島市中小企業会館	9月13日(火)・14日(水)
仙台	夢メッセみやぎ	9月16日(金)
熊本	熊本勤労総合福祉センター 火の国ハイツ	9月21日(水)
福岡	大野城まどかびあ	9月22日(木)

ご購入、ご用命は、下記全国 Mastercam 特約店まで

- 株式会社 エービーシステム
- 株式会社 協立
- 株式会社 ケイアイティ
- 株式会社 シェキューブ
- 株式会社 シェイテック
- 株式会社 システムクリエイト
- シャープシステムプロダクト株式会社
- 株式会社 ジャパン・ビジネス・マシン
- デジタルプロセス株式会社
- 株式会社 マクロス
- 株式会社 マックスブレイン
- 株式会社 マツヤマ
- 株式会社 ラウンドパワー
- 菱算株式会社



大阪本社 〒578-0965 東大阪市本庄西2-104-20 TEL.06-6744-7331 FAX.06-6744-7431
 関東支社 〒222-0033 横浜市港北区新横浜2-14-2 TEL.045-476-3371 FAX.045-476-3374
 名古屋営業所 〒465-0024 名古屋市中区本郷3-139 TEL.052-773-5711 FAX.052-773-5719
 北関東営業所 〒336-0017 さいたま市南区南浦和3-20-18-101 TEL.048-882-2505 FAX.048-882-2514
 東北出張所 〒980-0022 仙台市青葉区五橋1-1-58-910 TEL.022-212-6637 FAX.022-212-6639

http://www.jbm.co.jp/ http://www.mastercamx.co.jp/

(50音順 敬称略)